

箱舟

THE ARK OF

Freelance B2B salespartner gezocht

Ben jij goed in B2B-sales én krijg je energie van een aanbod dat net even anders is? Voor THE ARK OF in Den Haag zoeken we een zelfstandige salesprofessional die het leuk vindt om zakelijke klanten te vinden voor onze eendaagse programma's.

THE ARK OF is een inspirerende studio midden in Den Haag waar we naast studio rental ook eendaagse programma's voor organisaties aanbieden rond persoonlijke ontwikkeling, teamontwikkeling en leiderschap. praktisch, energiek en net even anders dan de gebruikelijke training of teamdag.

Wat je verkoopt

Onze programma's zijn gericht op:

- **kritischer en anders leren kijken** naar jezelf, je werk en samenwerking
- vaste patronen en aannames **leren herkennen en doorbreken**
- meer mogelijkheden zien én ze ook **daadwerkelijk benutten**
- bewuster worden van het belang van menselijke creativiteit en kritisch denken in een wereld waarin AI steeds meer kan (én fouten maakt)
- inzichten vertalen naar **ander gedrag en concrete keuzes**

Dat doen we op een manier die praktisch, energiek en soms een beetje onverwacht is.

Wat we zoeken

We zoeken een zelfstandige **freelance salespartner** die:

- ervaring heeft met B2B-sales
- gewend is om zelf prospects te vinden en te benaderen
- een netwerk heeft binnen HR, L&D, management of zakelijke dienstverlening
- makkelijk contact legt met beslissers
- het leuk vindt om een inhoudelijk en onderscheidend aanbod te verkopen
- zelfstandig werkt en resultaatgericht is

Ervaring met het verkopen van trainingen, coaching, consultancy, HR-diensten of andere zakelijke dienstverlening is een pré.

Hoe we samenwerken

Je werkt volledig zelfstandig en bepaalt zelf hoe je je sales aanpakt.

Er zijn twee mogelijke invullingen:

1. Lead & meeting partner

Je vindt relevante organisaties, legt contact en brengt een gekwalificeerde afspraak tot stand. Wij doen vervolgens het verkoopgesprek en de closing.

2. Full-cycle sales partner

Je vindt de prospect, voert het verkoopgesprek en begeleidt de klant tot aan de boeking.

Wat staat er tegenover?

Voor iedere nieuwe klant die je binnenhaalt ontvang je **10% commissie over de eerste boeking**. Bij een vervolgboeking van dezelfde klant binnen 12 maanden ontvang je **5% commissie**.

Interesse? Stuur een bericht met een korte toelichting op je ervaring en voor welke zakelijke doelgroepen je momenteel verkoopt.